

## Offre de stage: Chargé(e) de développement commercial

### L'entreprise

---

Précurseur sur le marché des Services à la Personne depuis 2006, la Maison des Services à la Personne est une coopérative de services à la personne et a été l'une des sociétés pionnières déclarée en 2006.

Créée il y a maintenant plus de 15 ans, la MDSAP est la coopérative pionnière en SAP, **seule coopérative nationale agréée Entreprise Solidaire d'Utilité Sociale** et nommée par le magazine CAPITAL, « **meilleures enseignes** » de Services A la Personne en 2020 ET 2021.

**Son métier** : L'accompagnement et le développement du réseau dans les services à la personne (jardinage, entretien des piscines, assistance informatique, assistance administrative, entretien de la maison, ...)

**Sa culture** : Evoluer dans l'univers de « l'Economie sociale et solidaire » avec des adhérents entrepreneurs respectueux des valeurs de la coopérative

**Son ambition** : Renforcer sa position de leader sur le marché du service à la personne en étoffant son réseau de professionnels

**Ses atouts** : la visibilité d'une Enseigne nationale, les valeurs d'un réseau coopératif et la réactivité, l'agilité et la convivialité d'une petite structure centrale

### Votre mission

---

Vous avez pour objectif principal de prospecter des professionnels dans certains secteurs d'activités afin de développer le portefeuille adhérent de la MDSAP.

- ✓ Prospection commerciale :
  - Prospection téléphonique à partir de fichiers qualifiés et ciblés (80% du temps)
  - Suivi des prospects : accroche, relance, closing (apprentissage du cycle de vente dans sa globalité)
  - Prospection terrain (déplacements à prévoir) en fonction du niveau commercial et si souhait du candidat (évolution possible au cours du stage)
- ✓ Participation à diverses missions liées au développement de l'entreprise : salons, marketing, communication, mise en place de nouveaux produits...

### Votre profil

---

- ✓ Formation en cours : Ecole de commerce, BTS, IUT. Débutants acceptés, une première expérience commerciale étant un plus
- ✓ Qualités requises : Rigueur, polyvalence, enthousiasme, **sens du contact**, goût du challenge, autonomie, **aisance téléphonique**, sens des responsabilités, **esprit d'équipe**
- ✓ Maîtrise des outils informatiques : Pack Office, navigation Internet

### Notre offre

---

- ✓ Contrat : convention de stage, durée à définir avec le candidat (minimum 2 mois)  
**3.90€ de l'heure + prime de 100€ / contrat + 50% du titre de transport**  
Un étudiant fait en moyenne 4 contrats par mois après la période de formation entreprise (2 semaines)
- ✓ Entreprise à taille humaine, équipe jeune : **Bonne ambiance de rigueur !**
- ✓ A pourvoir dès que possible

**Merci d'envoyer votre candidature (CV + lettre de motivation) à : [jodie.vidal@mdsap.coop](mailto:jodie.vidal@mdsap.coop)**

---